

Os diferentes tipos de Concessão de Saneamento no Brasil

Rogério Tavares



Quem somos



Equipav

GIC

IFC
International
Finance
Corporation

IFC
Asset
Management
Company

67,21%

21,44%

6%

5,35%

ae
aegea

49 MUNICÍPIOS
EM 11 ESTADOS

MAIS DE 7 MILHÕES
DE PESSOAS ATENDIDAS

33% DO SETOR PRIVADO

MAIS DE 3.500
COLABORADORES

MAIS DE 2,6 MILHÕES
DE ECONOMIAS
(ÁGUA + ESGOTO)



ae
aegea

Cenário Atual do Saneamento



CENÁRIO DO SETOR

Participação

- Atualmente, **6% dos municípios** são atendidos por **empresas privadas** do setor de saneamento;

Avanço do Saneamento

Segundo último levantamento do SNIS, o aumento da cobertura de água e coleta e tratamento de esgoto no Brasil está **longe de atingir a meta** de universalização:

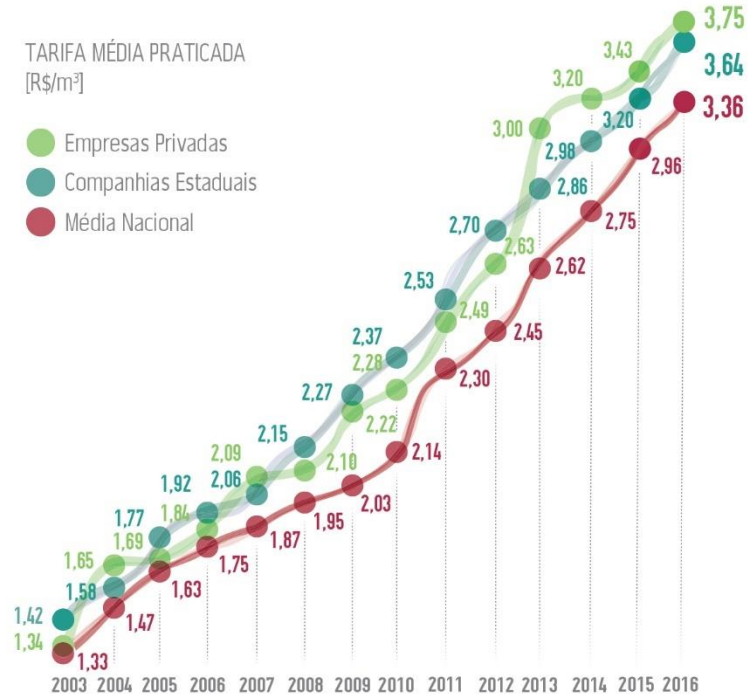
- Apenas **50,3%** dos brasileiros **têm acesso a sistemas de esgotamento sanitário**. Sendo assim, mais de **100 milhões de pessoas** ainda utilizam medidas alternativas;
- Nos últimos 8 anos, a evolução no abastecimento de água foi bastante lenta: passou de **80,9%** em 2007 para **83,3%** em 2015, um aumento de **apenas 2,4 pontos percentuais**.

CENÁRIO DO SETOR

Investimento

- Na projeção do PLANSAB, a universalização do saneamento poderia acontecer em 2033. Porém, na cadência de investimentos realizados nos últimos 9 anos, esta meta seria atingida apenas em **2054**;
- Para que a meta seja atingida, serão necessários investimentos anuais na ordem de **R\$ 20 bilhões**.

CENÁRIO DO SETOR



Fonte: SNIS 2003-2016 (IN004 - Tarifa média praticada)

As tarifas praticadas pelo segmento privado são compatíveis com as praticadas por operadores públicos.

São tarifas realistas e reguladas, estabelecidas em bases técnicas, que **garantem a sustentabilidade dos contratos, a qualidade dos serviços prestados, a continuidade dos investimentos e o acesso da população.**

Os municípios **considerados pequenos**, com até **20 mil habitantes**, representam **58% das concessões privadas em saneamento.**

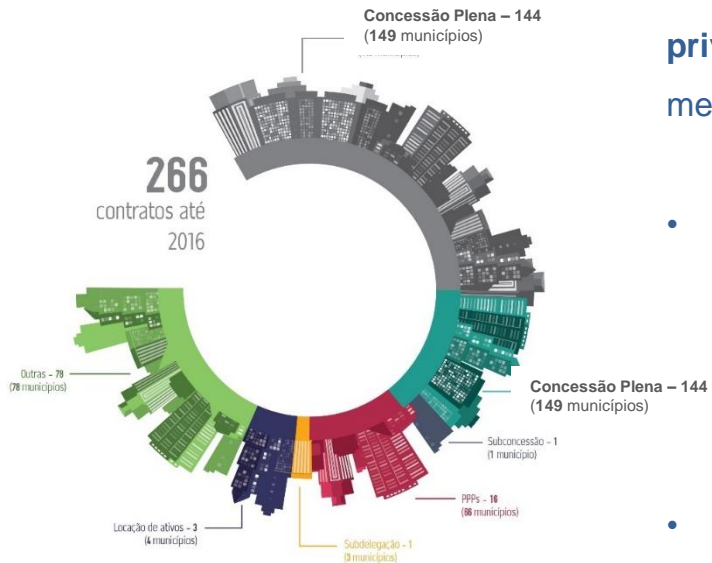
Tipos de Concessão



PARCERIAS ENTRE PÚBLICO E PRIVADO

Trabalhando em **parceria** com os prestadores de serviço **público**, o **privado** pode contribuir para a **Universalização** do saneamento, por meio de:

- **Concessão comum Plena ou Parcial** - Concessão total do Sistema de saneamento (água + esgoto), no caso de concessões plenas, ou de parte relevante da operação. Privado realiza investimentos, opera a tarifa do usuário final.
- **Subconcessão** - Normalmente relaciona-se à concessão dos serviços de uma sub-região da empresa pública. Privado realiza investimentos, opera e cobra tarifa do usuário final.



CONCESSÃO COMUM PLENA OU PARCIAL E SUBCONCESSÃO

Prestação de Serviços + Obras Públicas
Operação dos Serviços de Água e/ou Esgoto

PODER
CONCEDENTE

PROCEDIMENTO
LICITATÓRIO

LICITANTE
VENCEDOR

S P E
Concessionári
a

ACIONISTA

Obra (ETE / ETA) + Operação

-POPULAÇÃO USUÁRIA-

Em geral, é a única
receita da Concessão

RECEITA
TARIFÁRIA

\$\$

PARCERIAS ENTRE PÚBLICO E PRIVADO

- **PPPs administrativas** - Operador privado investe e opera o sistema todo ou parte dele. Tarifa cobrada diretamente pelo poder público.

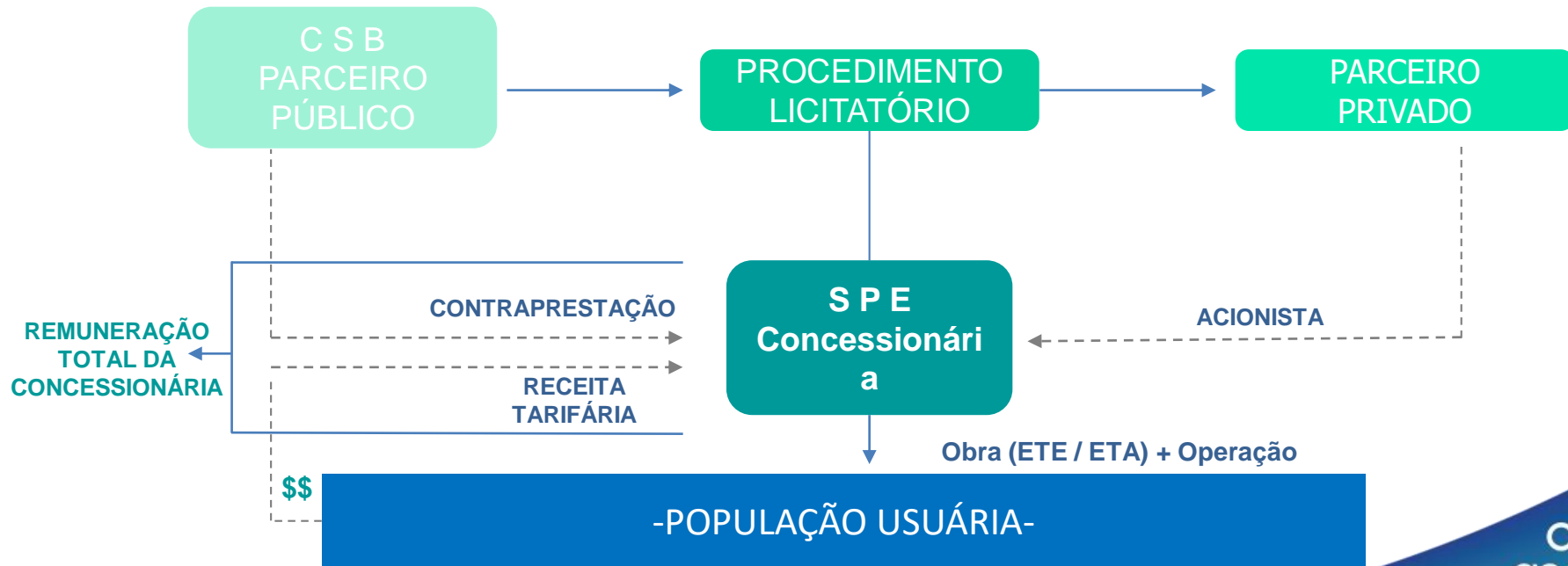
Diferença vs. demais PPPs: *cliente* possui grande conhecimento técnico/operacional.

Condições recorrentes em contratos de Concessão e PPPs

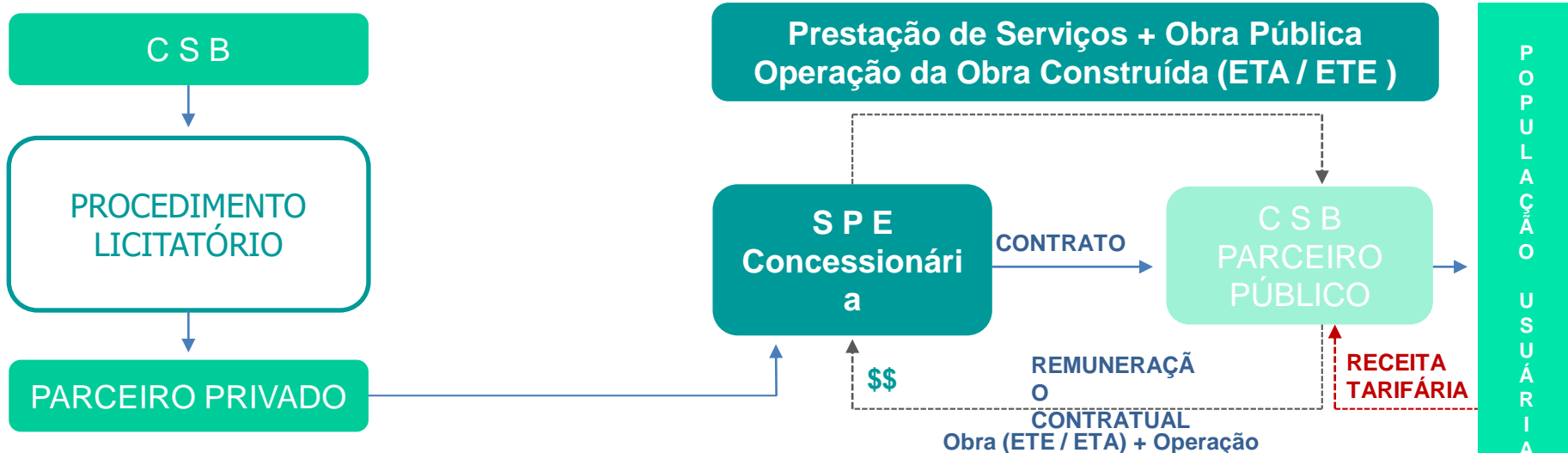
- Remuneração por tarifa (total ou parcial).
- Subconcessões normalmente restritas a uma região.
- Em caso de baixo CAPEX, haverá compensação geralmente por valor da outorga.

PPPs PATROCINADAS

Prestação de Serviços + Obra Pública
Operação da Obra Construída (ETA / ETE)



PPPs ADMINISTRATIVAS



- SPE se torna Concessionária Administrativa com contrato de “X” anos (“X” > 5) para construir, por exemplo, uma ETE e/ou ETA, sendo responsável por sua operação e recebendo o preço ofertado, na licitação, diretamente da Concessionária de Saneamento.
- O pagamento da concessão administrativa poderá ocorrer da forma tradicional ou através da cessão de recebíveis (direitos creditórios / receita tarifária da CSB).

PARCERIAS PÚBLICO-PRIVADAS

- Reforçar o desenvolvimento de projetos de parcerias público-privadas em que o Privado possa contribuir para a ampliação da cobertura de saneamento em conjunto com as Companhias Públicas.

Atualmente, a Aegea opera de forma colaborativa em três municípios:

PIRACICABA – SP

A Parceria entre a concessionária Águas do Mirante e o SEMAE - Serviço Municipal de Água e Esgoto – teve início em julho de 2012 e atingiu **100% de coleta e tratamento de esgoto em dezembro de 2013.**

SERRA - ES

Em parceria com a Cesan , até o momento, a concessionária disponibilizou **82% de cobertura de esgoto - acima da meta contratual;**

Desde 2015, **90 mil pessoas foram incluídas no sistema.** Hoje, 290 mil pessoas possuem coleta e tratamento de esgoto

VILA VELHA- ES

O contrato entre a Aegea e a CESAN prevê a ampliação, manutenção e operação do sistema de esgotamento.

São previstos investimentos da ordem de R\$ 409 milhões.



Nossa natureza movimentá a vida

Av. Brigadeiro Faria Lima, 1.663 - 1º andar – Jardim Paulistano – São Paulo/SP – CEP 01452-001



facebook.com/aegeasaneamento



linkedin.com/company/aegeasaneamento